

# Methodisch-didaktisches Konzept - pMOOCs

Name des Kurses: Recht im Vertrieb (1)

## Struktur

[A Rahmenbedingungen Ihres MOOCs](#)

[B Lernergebnisse Ihres MOOCs](#)

[C Lernergebnisse und Lernaktivitäten Ihres MOOCs](#)

[D Struktur Ihres MOOCs](#)

[Thema 1: Nationales Vertragsrecht \(1\)](#)

[Thema 2: Nationales Vertragsrecht \(2\)](#)

[E Literaturliste](#)



GEFÖRDERT VOM



Bundesministerium  
für Bildung  
und Forschung

## *A Rahmenbedingungen Ihres MOOCs*

Name des MOOCs: Recht im Vertrieb 1 - Nationales Vertragsrecht

Autor/in: Sabine Wolff

Kurzvorstellung des MOOCs: (Führen Sie hier in 3-4 Sätzen aus, worum es bei Ihrem Kurs geht – diese brauchen wir für eventuell für spätere Ankündigungen)

Geschäftliche Beziehungen können mitunter sehr komplex sein. Hierbei ist es wichtig, die zentralen rechtlichen Bestimmungen und Regelungen zu kennen. Dies beginnt mit Fragen, wie bspw.:

- Wann liegt ein Angebot vor, welches noch angenommen werden muss?
- Wann ist bereits ein Vertrag zustande gekommen?

Die Voraussetzungen des Vertragsschlusses sind meistens der Anfang bei der Geltendmachung von Ansprüchen:

- Welche Rechte und Pflichten habe ich aufgrund eines Kaufvertrages?
- Wann liegt ein Mangel vor?

Diese Fragen sind in der Praxis entscheidend, wenn es um die Geltendmachung von Gewährleistungsrechten geht. Weiterhin erläutern wir das Thema “Dritte in der Vertriebsorganisation”.

An welche Zielgruppe richtet sich der Kurs in erster Linie?

AnfängerInnen

Welche Kenntnisse und Fertigkeiten setzen Sie bei Lernenden voraus, die Ihren Kurs belegen?

keine

## *B Lernergebnisse Ihres MOOCs*

Nach erfolgreichem Abschluss des Kurses kann die TeilnehmerIn:

- einschätzen, wann ein Vertragsschluss vorliegt und welche Voraussetzungen hierfür notwendig sind,
- Rechte und Pflichten unterschiedlicher nationaler Verträge definieren und erläutern,
- unterschiedliche Vertragspartner erkennen und die jeweiligen Besonderheiten benennen,
- branchenspezifische Vertragsstandards anhand von beispielhaften Klauseln erläutern,
- beurteilen, welche vertragliche Form der Einbindung Dritter in die Vertriebsorganisation sinnvoll ist.

## *C Lernergebnisse und Lernaktivitäten Ihres MOOCs*

Nachdem Sie nun einige Informationen zu dem Zusammenspiel von Lernergebnissen und Lernaktivitäten erfahren haben, möchten wir Sie bitten, folgende Tabelle auszufüllen, die dies für Ihren Kurs abbildet:

Lernergebnis	Mit folgenden Lernaktivitäten ist das Erreichen des Lernergebnisses überprüfbar
Lernergebnis 1	Multiple-Choice-und Freitextfragen, Fallbeispiele mit Fragen, Lösungstexte oder Videos
Lernergebnis 2	Multiple-Choice-und Freitextfragen, Fallbeispiele mit Fragen, Lösungstexte oder Videos
Lernergebnis 3	Multiple-Choice-und Freitextfragen, Fallbeispiele mit Fragen, Lösungstexte oder Videos
Lernergebnis 4	Multiple-Choice-und Freitextfragen, Fallbeispiele mit Fragen, Lösungstexte oder Videos
Lernergebnis 5	Multiple-Choice-und Freitextfragen, Fallbeispiele mit Fragen, Lösungstexte oder Videos

## *D Struktur Ihres MOOCs*

**Thema 1: Nationales Vertragsrecht (1)**  
**Laufzeit: 2 Wochen**  
**Woche 1+2**

Inhaltliche Gliederung des Themas und Darstellungsform(en) (nur zentrale Inhalte)

- Vertragsschluss
- Vertragsarten
- Besonderheiten unterschiedlicher Vertragspartner
- Gesetzliche Rechte und Pflichten bei Verträgen

Auf welche Lernergebnisse nehmen die Inhalte Bezug? (siehe oben)

1-4

Welche Lehraktivitäten wollen Sie in diesem Themenkomplex einsetzen bzw. welche Lernaktivitäten wollen Sie initiieren?

Multiple-Choice-und Freitextfragen, Fallbeispiele mit Fragen, Lösungstexte oder Videos

Welche Aufgabenstellungen sollen die Studierenden bearbeiten? (in welcher Sozialform?)

Ist ggf. für das Thema ein Leistungsnachweis vorgesehen? Wenn ja, welcher Art?  
Welches Lernergebnis (s.o.) soll damit nachgewiesen werden?

## Thema 2: Nationales Vertragsrecht (2)

**Laufzeit: 1 Woche**

**Woche 3**

Inhaltliche Gliederung des Themas und Darstellungsform(en) (nur zentrale Inhalte)

- Überblick über Vertragsstandards
- II Dritte in der Vertriebsorganisation

Auf welche Lernergebnisse nehmen die Inhalte Bezug? (siehe oben)

4, 5

Welche Lehraktivitäten wollen Sie in diesem Themenkomplex einsetzen bzw. welche Lernaktivitäten wollen Sie initiieren?

Multiple-Choice- und Freitextfragen, Fallbeispiele mit Fragen, Lösungstexte oder Videos

Welche Aufgabenstellungen sollen die Studierenden bearbeiten? (in welcher Sozialform?)

Ist ggf. für das Thema ein Leistungsnachweis vorgesehen? Wenn ja, welcher Art?  
Welches Lernergebnis (s.o.) soll damit nachgewiesen werden?

## *E Literaturliste*

Bitte geben Sie hier Ihre verwendete/ empfohlene Literatur an:

- **Wichtige Wirtschaftsgesetze für Bachelor/ Master, Band 1 und Band 2 (Textausgabe), Hrsg. Holger Berens, Hans-Peter Engel, nwb Verlag**